

Вебінар

Ризики при купівлі-продажу компанії

27 січня 2021 | 14:00

Спікер: **Наталія Блага**



**КАПУСТІН
& ПАРТНЕРИ**
АДВОКАТСЬКЕ ОБ'ЄДНАННЯ





КАПУСТИН
& ПАРТНЕРИ
АДВОКАТСЬКЕ ОБ'ЄДНАННЯ





Минулі події

22.12.2020

[Обшук підприємства. Як захистити бізнес.](#)

18.11.2020

[Вебінар «Мораторій — порятунок чи утопія?»](#)

20.10.2020

[Вебінар «Інтелектуальна власність як спосіб захистити бізнес»](#)

29.09.2020

[Вебінар «Відповідальність керівника та учасників у справах про банкрутство»](#)

29.07.2020

[Вебінар «Банкрутство як спосіб позбутися боргів і зберегти активи»](#)

10.06.2020

[Вебінар «Відшкодування медичним працівникам та членам їх родин шкоди, заподіяної внаслідок участі у заходах із запобігання поширенню COVID-19»](#)

27.05.2020

[Вебінар «Що таке адаптивний карантин?»](#)

13.05.2020

[Вебінар «Покарання за порушення карантинних обмежень. Практика поліції і судів»](#)

28.04.2020


[Вебінар «Карантинні законодавчі зміни»](#)



Наталія Блага

- + Партнер АО “Капустін і Партнер”;
- + Керівник напрямку реєстрації бізнесу;
- + 7 років у сфері державної реєстрації.

 hello@lawburo.com

 +38 (066) 062 00 69 | +38 (098) 033 44 99

 lawburo.com



Питання, які розглянемо:

- + Ризики для Продавця;
- + Ризики для Покупця;
- + Ризики для агента/юриста;
- + Шляхи їх виявлення та попередження.





КАПУСТІН
& ПАРТНЕРИ
АДВОКАТСЬКЕ ОБ'ЄДНАННЯ

Чому продають фірми?

Хто продає фірми?

1. Юристи;
2. Діючий бізнес, який має зайві фірми;
3. Обнальні контори;
4. "Партнери" державних та комунальних установ.





Ризики для продавця

I - Податкова

1. За якою вартістю продавати;
2. Акт-приймання передачі статутного внеску / квитанція;
3. Декларація та сплата податку.





Ризики для продавця

II - Не до кінця оформлені документи

Наприклад, зміну складу учасників було проведено, а змін КБВ – ні.

III - Незаконна діяльність покупця





Ризики для покупця. Шляхи їх попередження і подолання.

I - Неправильно/ не до кінця оформлені документи по перереєстрації.

II - Невідповідність або не повна відповідність придбаної фірми тим вимогам, що ставляться і необхідні для покупки.

Приклад покупки фірми з ПДВ.





Ризики для покупця. Шляхи їх попередження і подолання.

III - Не передані всі необхідні документи.

Найчастіше зустрічаються: документ, що підтверджує формування СК; документи з первинної реєстрації, в тому числі наказ про призначення директора; у разі якщо через фірму проводились гроші, то не передаються документи щодо угод (договори, акти, накладні і таке інше), виписки з банківських рахунків (в тому числі – закритих), кадрові документи.





**КАПУСТІН
& ПАРТНЕРИ**
АДВОКАТСЬКЕ ОБ'ЄДНАННЯ

Ризики для покупця. Шляхи їх попередження і подолання.

IV Приховані угоди і не правильно подана звітність продавцем за часів своєї діяльності

V Не перевірена бухгалтерська документація, в тому числі баланс підприємства





Ризики для юриста, агента. Шляхи їх попередження і подолання.

- + Чим ризикують юристи чи агенти з продажу?
- + В яких випадках свобода юриста/агента під загрозою?
- + Які наслідки неправильного або неповного оформлення документів?
- + Які помилки допускають юристи/агенти?






КАПУСТІН
& ПАРТНЕРИ
АДВОКАТСЬКЕ ОБ'ЄДНАННЯ




Питання-Відповіді

Дякуємо за увагу!



 вул. Є. Чавдар 7, оф. 214,
м. Київ, 02072, Україна


 info@activelex.com

 +380 (44) 333 92 84
+380 (67) 333 92 84
+380 (63) 333 92 84
+380 (95) 333 92 84


Долучайся до соц. мереж



**КАПУСТІН
& ПАРТНЕРИ**
АДВОКАТСЬКЕ ОБ'ЄДНАННЯ

 Полтавський Шлях, 6
м. Харків, Україна

 hello@lawburo.com

 +38 (066) 062 00 69
+38 (098) 033 44 99

 lawburo.com